

WORKSHOP-ANGEBOT

Nutzen Sie die Kompetenz des Autors der beiden führenden Blogs

- www.Mezzanine-Bericht.de – Finanzierung
- www.Verkaufspreis-Optimierung.de – Ertragssteigerung mittels individuell gestalteter Preise

Warum?

Ob Sie erfolgreich sind oder nicht, eine Betrachtung durch einen neutralen Dritten kann nicht schaden. Als Zeitverschwendung wurde meine Anwesenheit noch nie bezeichnet.

Wie?

Anhand Ihrer Schilderungen und aktueller Bilanzen/ BWA mache ich mir ein Bild Ihres Geschäftsmodells. Die jahrelange Erfahrung mit dem Besuch einer dreistelligen Anzahl an Unternehmen unterschiedlichster Branchen ermöglicht ein schnelles Verständnis samt entsprechenden Analysen.

Sie bekommen

- Hinweise zur möglichen Verbesserung Ihrer Finanzierungsstruktur
- Empfehlungen für die Gestaltung Ihrer Verkaufspreise/ Preis-Controlling und somit Ertragsverbesserungspotentiale
- Bei Interesse die erste Indikation einer Unternehmensbewertung incl. Einführung
- Bei Interesse Einführung in Industrie 4.0 (als Business Angel bin ich Geschäftsführer der www.VisCheck.de)
- Schlussbesprechung mit Ihnen/ Ihren Kindern (Nachfolgern?)/ Steuerberater

Dauer und Termin

1 Tag nach Terminabsprache

Kosten

Pauschal 2.500 Euro netto incl. Reisekosten; i.d.R. erfolgt die Anreise am Vorabend, so dass wir pünktlich und ausgeruht morgens starten können. Es besteht grundsätzlich die Möglichkeit einen **Beratungszuschuss über 50%** zu beantragen. Für seine Gewährung kann aber keine Garantie übernommen werden.

Kontakt:

Guido Bruch (Mobil: 0170 834 0816)

Equity Advice GmbH

Merzstrasse 16, 81679 München

g.bruch@equity-advice.de

